

De växer digitalt med snabbmatsförpackningar



April 2017
packsweden.se
Pris 149 kronor

Nº3

PACK SWEDEN

Tema:
Svenska
utställare laddar
för Interpack

Johan Rabe, Tetra Pak
om förpackningsmyten:

HANSKA BRYTA KYLKEDJAN



Visar rejält uppsving

Etikettmaskinerna säljer av
bara farten för Herma



Lättare väg till våra nyheter

Nu kan du köpa Pack Sweden
i vår webbutik när du vill



Micvac ska visa upp sina olika förpackningslösningar såsom tråg, påsar och djupdragna förpackningar.

MICVAC



Christina Frohm Kramer,
marknadsföringschef på Micvac:

1. – Interpack är världens största förpackningsmessa och den är ett utmärkt tillfälle att träffa existerande och potentiella kunder inom livsmedelsindustrin från hela världen, samt våra representanter och partners inom förpackningsmaterial och maskiner.
2. – Interpack ger oss möjlighet att visa upp och sprida information om vår

unika tillverkningsmetod och speciella förpackningslösning för kyld färdigmat avsedd för detaljhandeln. Vi har varit med två gånger förut och hoppas att uppmärksamheten blir lika stor som vanligt och att Micvac mer och mer etablerar sig som det självklara tekniska valet för kyld färdigmat.

3. – Vi kommer att visa upp våra olika förpackningslösningar, tråg i olika former och storlekar, påsar och djupdragna förpackningar, där den patenterade

Micvac-ventilen spelar en huvudroll. Det kommer att ges möjlighet att provsmaka mat tillverkad med vår teknik för att demonstrera den höga kvaliteten och smakupplevelsen i kombination med en hög grad av convenience i tillagningstillfället (förpackningen visslar när maten är färdig, reds anm.). Vi kommer även att visa upp vår lösning för food service-segmentet, som baseras på tillagning i ångugn istället för i en mikrovågstunnel.



INTERSYSTEM



Håkan Johansson,
säljare på Intersystem:

1. – InterSystem utvecklar, tillverkar och levererar kompletta anläggningar för helautomatisk palletering främst mot livsmedelsindustrin i Europa. Vi bedömer att Interpack är den mässa som ger oss bäst marknadstäckning i Europa och dessutom kontakter på andra marknader som kan vara av intresse. InterSystem har sedan tidigare även gjort leveranser till Ryssland, Ukraina, Saudiarabien och USA.
2. – Vår förhoppning är att träffa nya kunder men vi ser även mässan som en möjlighet att upprätthålla kontakt med befintliga och potentiella kunder.

3. – Vi kommer givetvis att visa vår pallastare Compact 128 LV. En pallastare som endast behöver 4,8 m2 men som kan hantera flöden upp till cirka 30 lådor per minut beroende på pallmönster och produkt.



Intersystem ska visa upp pallastaren Compact 128 LV.